

Θεσσαλονίκη, 21/09/2021

Αρ. Πρωτ. 218

**ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ ΕΚΔΗΛΩΣΗΣ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ**  
**Αριθ. 2/2021**

Έχοντας υπόψη:

1. Τις διατάξεις του Ν. 4412/2016 (ΦΕΚ Α'/147/8-8-2016) Δημόσιες Συμβάσεις Έργων, Προμηθειών και Υπηρεσιών (Προσαρμογή στις οδηγίες 2014/24/ΕΕ και 2014/25/ΕΕ) όπως τροποποιήθηκε και ισχύει
2. Την Κοινή Υπουργική Απόφαση Συστήματος Διαχείρισης και Ελέγχου των Προγραμμάτων Συνεργασίας του Στόχου «ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΔΑΦΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ, Αρ. Πρωτ. 3004881/ΥΔ1244
3. Τη Σύμβαση Χρηματοδότησης (Subsidy Contract) No. Β6.3α.17r
4. Το Σύμφωνο Εταιρικής Σχέσης (Partnership Agreement)
5. Το υπ. Αρ. Πρωτ. **213/20-09-2021** Πρωτογενές Αίτημα
6. Την υπ.αρ.**9/20/09/2021** Απόφαση του Διοικητικού Συμβουλίου περί Πρόσκλησης Εκδήλωσης Ενδιαφέροντος ανάθεσης παροχής υπηρεσιών των παραδοτέων 1.1.2, 1.1.3 στο πλαίσιο υλοποίησης του έργου **ENTERVALUE**

Ο Εμπορικός Σύλλογος Θεσσαλονίκης προκειμένου να αναθέσει την παροχή υπηρεσιών υλοποίησης των παραδοτέων 1.1.2 και 1.1.3, προϋπολογισμού **9.700,00€ συμπεριλαμβανομένου Φ.Π.Α.**, στο πλαίσιο υλοποίησης του έργου με τίτλο **Creating new value chain based upon an holistic enterprise support mechanism** και ακρωνύμιο **ENTERVALUE** του προγράμματος **INTERREG V-A «Greece – Bulgaria 2014-2020»**, προσκαλεί τους:

### **1. ΑΙΧΜΗ Α.Ε. Σύμβουλοι Επενδύσεων**

Πρ. Ασκητού 17 & Ζυμβρακάκη, Τ.Κ. 69100, Κομοτηνή

Τηλ. 25310 37795

Email: [info@echmi.gr](mailto:info@echmi.gr)

### **2. LEVER A.E. Σύμβουλοι Ανάπτυξης**

26ης Οκτωβρίου 43 Limani Center, TK 546 27, Θεσσαλονίκη

Τηλ. 2310 552113, φαξ 2310 552114

Email: [info@lever.gr](mailto:info@lever.gr)

### **3. Ι.ΑΝΑΣΤΑΣΙΑΔΗΣ & ΣΙΑ Ο.Ε. με Δ.Τ. Ειδήμων Σύμβουλοι Ανάπτυξης**

ΕΡΑΤΟΥΣ 2, Τ.Κ. 55535, ΠΥΛΑΙΑ –ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

Τηλ. 2310/814400, φαξ: 2310/813511

e-mail [info@idimon.gr](mailto:info@idimon.gr)

**να υποβάλλουν** σχετική έγγραφη προσφορά η οποία θα περιέχει:

Α) Τεχνική προσφορά: ο φάκελος της τεχνικής προσφοράς θα πρέπει να περιλαμβάνει κατάλογο έργων για την τεκμηρίωση της συναφούς εμπειρίας και βιογραφικά σημειώματα της προτεινόμενης ομάδας έργου.

Συναφή έργα θεωρούνται έργα που έχουν ολοκληρωθεί ή υλοποιούνται και που αφορούν: α) στη διαχείριση τουλάχιστον τριών (3) έργων εδαφικής συνεργασίας.

Προς απόδειξη της εμπειρίας θα πρέπει να προσκομισθούν συμβάσεις, ή βεβαιώσεις καλής εκτέλεσης.

Τα μέλη της ομάδας έργου απαρτίζονται από:

- Ένα στέλεχος απόφοιτος ΑΕΙ με τουλάχιστον πενταετή (5) εμπειρία στη διαχείριση έργων στο πλαίσιο των προγραμμάτων εδαφικής συνεργασίας ως υπεύθυνος έργου
- Ένα στέλεχος απόφοιτος ΑΕΙ με τουλάχιστον τριετή (3) εμπειρία στην οικονομική διαχείριση έργων στο πλαίσιο των προγραμμάτων εδαφικής συνεργασίας ως μέλος ομάδας έργου


Β) Οικονομική προφορά:

Τα ανωτέρω θα υποβληθούν σε καλά σφραγισμένο φάκελο, ο οποίος θα περιέχει διακριτά 2 υποφακέλους με την ένδειξη τεχνική –οικονομική προσφορά.

Η ανάθεση θα πραγματοποιηθεί με κριτήριο τη σύνθεση, δομή και την ικανότητα της ομάδας έργου, καθώς και την εμπειρία στην υλοποίηση σχετικών έργων (όπως περιγράφονται ανωτέρω).

Οι προσφορές θα αποσταλούν στα γραφεία του Εμπορικού Συλλόγου Θεσσαλονίκης στην διεύθυνση Πλατεία Μοριχόβου 1, Τ.Κ. 54625, Θεσσαλονίκη, **έως και τις 27/09/2021 και ώρα 11:00**. Πέραν της προθεσμίας δεν θα γίνεται δεκτή καμία προσφορά.

**Ο Πρόεδρος του Δ.Σ.**



**Παντελής Φιλιππίδης**

## ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

1. ΤΕΧΝΙΚΗ ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ
2. ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ

## ΤΕΧΝΙΚΗ ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ

Η διασυνοριακή περιοχή και στις δύο χώρες χαρακτηρίζεται λίγο-πολύ από δυσκολίες στην απόκτηση χρηματοδότησης επιχειρήσεων, περιορισμένη πρόσβαση των επιχειρηματιών στην τεχνογνωσία των επιχειρήσεων, αδύναμη επίσημη και άτυπη πρόσβαση σε γενικές πληροφορίες, έλλειψη υπηρεσιών υποστήριξης για την ανάπτυξη ανταγωνιστικών προϊόντων/υπηρεσιών, ανεπαρκής ανθρώπινη ανάπτυξη και δεξιότητες και χαμηλές επιδόσεις στη διεθνοποίηση.

Το έργο ENTER-VALUE προσπαθεί να δημιουργήσει έναν Ολιστικό Μηχανισμό Υποστήριξης Επιχειρήσεων, να ενθαρρύνει τη δικτύωση μεταξύ του τουρισμού, του λιανικού εμπορίου και της δημιουργικής οικονομίας και να δημιουργήσει νέες μάρκες με βάση τα τοπικά φυσικά και πολιτιστικά αγαθά. Το ENTERVALUE περιλαμβάνει την ανάπτυξη μιας Στρατηγικής Αλυσίδας Αξίας μεταξύ του τουρισμού, του λιανικού εμπορίου και της δημιουργικής οικονομίας στην διασυνοριακή περιοχή, την εγκατάσταση και τον εξοπλισμό δύο Ολιστικών Μηχανισμών Υποστήριξης Επιχειρήσεων (στην Ελλάδα και τη Βουλγαρία), καθώς και την προετοιμασία ενός εξατομικευμένου εργαλείου αλυσίδας αξίας και την ανάπτυξη μιας πλατφόρμας εικονικής προσομοίωσης επιχειρήσεων. Μαζί με τις δραστηριότητες διαβούλευσης με τους βασικούς ενδιαφερόμενους, αναφέρεται στη δημιουργία μιας κινητής συμβουλευτικής μονάδας που αποτελείται από ένα Διεθνές Δίκτυο Μεντόρων, διασυνδεδεμένο με τα Γραφεία Σταδιοδρομίας των Πανεπιστημίων και με οποιοδήποτε άλλο σύνταγμα που σχετίζεται με τον τουρισμό, το λιανικό εμπόριο και τη δημιουργική οικονομία.

Ο γενικός στόχος του προτεινόμενου έργου ENTERVALUE είναι η αύξηση της ανταγωνιστικότητας των υφιστάμενων επιχειρήσεων και η τόνωση της δημιουργίας επιχειρήσεων με: (α) τη δημιουργία ενός Ολιστικού Μηχανισμού Υποστήριξης Επιχειρήσεων (HESM) που περιλαμβάνει δραστηριότητες κατάρτισης, συμβουλευτικής και καθοδήγησης (β) ενθάρρυνση της δικτύωσης μεταξύ εταιρειών του τουριστικού τομέα με λιανικό εμπόριο και δημιουργική οικονομία και (γ) δημιουργία νέων σημάτων με βάση τα τοπικά φυσικά και πολιτιστικά αγαθά, προσφέροντας ένα βιώσιμο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα στην διασυνοριακή περιοχή. Για το σκοπό αυτό, ο κύριος στόχος είναι η αποτελεσματική αποτύπωση της αξίας στις τελικές αγορές, προκειμένου να προκύψουν μεγαλύτερα κέρδη και να δημιουργηθούν

αμοιβαία αποδεκτά αποτελέσματα για όλες τις επιχειρήσεις που εμπλέκονται στην Αλυσίδα Αξίας (VC) από την παραγωγή έως την κατανάλωση και τη διάθεση. Από αυτή την άποψη, το ENTERVALUE στοχεύει να διατηρήσει τις τρέχουσες θέσεις εργασίας και να δημιουργήσει νέες θέσεις εργασίας. Οι συγκεκριμένοι στόχοι του έργου είναι:

- Η ανάπτυξη μιας Στρατηγικής Αλυσίδας Αξίας μεταξύ του τουρισμού, του λιανικού εμπορίου και της δημιουργικής οικονομίας στην διασυνοριακή περιοχή
- Η προετοιμασία ενός εξατομικευμένου εργαλείου αλυσίδας αξίας και μονάδων
- Η εγκατάσταση και ο εξοπλισμός δύο συμπορευόμενων Ολιστικών Μηχανισμών Υποστήριξης Επιχειρήσεων, ικανών να υποστηρίξουν πλήρως τις ομάδες παρέχοντας τους ένα σύγχρονο εργασιακό περιβάλλον με όλη την ευελιξία που απαιτείται για να προσαρμοστούν σε διαφορετικές και μεταβαλλόμενες απαιτήσεις.
- Η ανάπτυξη πλατφόρμας εικονικής προσομοίωσης επιχειρήσεων
- Η έναρξη λειτουργίας ενός διαδικτυακού χώρου εργασίας και οπτικού βήματος
- Η καθιέρωση δύο ολιστικών μηχανισμών υποστήριξης (HESM), που περιλαμβάνουν εκπαίδευση, υποστήριξη και καθοδήγηση καθώς και επιχειρηματικές αποστολές.
- Η διαβούλευση με τους βασικούς φορείς, η σύσταση πολιτικής και η κεφαλαιοποίηση. Από αυτή την άποψη, το έργο επιδιώκει τη δημιουργία μιας συμπαγούς και σταθερής διασυνοριακής πλατφόρμας, δημιουργώντας οικονομίες κλίμακας και παρέχοντας ευκαιρίες για την αξιοποίηση των συγκριτικών πλεονεκτημάτων που προσφέρει η περιοχή.

Τα αποτελέσματα του έργου εντός της περιόδου προγραμματισμού καθώς και αμέσως μετά, περιλαμβάνουν:

- (100) φιλοξενούμενοι επιχειρηματίες & ομάδες λαμβάνουν υποστήριξη από τον Ολιστικό Μηχανισμό Υποστήριξης Επιχειρήσεων.
- (250) συμμετέχοντες συμμετέχουν σε ημέρες επίδειξης
- (80) νέοι επιχειρηματίες συμμετέχουν σε Εκδηλώσεις προώθησης
- (200) νέοι επιστήμονες, (100) τοπικές εταιρείες, (40) υπεύθυνοι χάραξης πολιτικής & (25) εμπειρογνώμονες κάνουν χρήση της στρατηγικής της Αλυσίδας Αξίας μεταξύ τουρισμού, λιανικού εμπορίου και δημιουργικής οικονομίας, Οδηγού καλών πρακτικών, Εργαλειοθήκη και ενότητες.

- (120) επιχειρηματίες συμμετέχουν στο πρόγραμμα ολιστικού μηχανισμού υποστήριξης HESM και (80) εξ αυτών συμμετέχουν σε επιχειρηματικές αποστολές.
- (200) τοπικές εταιρείες επισκέπτονται την Πλατφόρμα Εικονικής Προσομοίωσης Επιχειρήσεων και το Visual Pitch ενώ 100 από τις εταιρείες χρησιμοποιούν τον διαδικτυακό χώρο εργασίας.
- (15) επιχειρηματίες αναπτύσσουν το δικό τους νέο επιχειρηματικό σχέδιο
- (5) θεσμικά όργανα της ΕΕ, (10) εθνικά ιδρύματα, (30) περιφερειακά και τοπικά ιδρύματα θα ενημερωθούν για τα αποτελέσματα των έργων
- (50 επιχειρηματίες), (10) τοπικές αρχές & (10) εκπαιδευτικά ιδρύματα συμμετέχουν στις διαβουλεύσεις με βασικούς φορείς.
- (10.000) πολίτες είναι η ομάδα -στόχος της Εκστρατείας MME
- (30) υπεύθυνοι χάραξης πολιτικής, MME και μέλη του προσωπικού επηρεάζονται από την οργάνωση της αποστολής
- (800) επισκέψεις στον ιστότοπο ετησίως

Οι στόχοι που έχουν τεθεί δείχνουν συνέπεια με τους στόχους του έργου, είναι αισθητά μετρήσιμοι, ρεαλιστικοί και βασίζονται στο χρόνο λόγω του καλά δομημένου χρονοδιαγράμματος του συνολικού έργου.

Οι Εταίροι του έργου είναι:

- Επικεφαλής Εταίρος- Εμπορικός Σύλλογος Θεσσαλονίκης
- Εταίρος 2 του έργου – Αστική Μη Κερδοσκοπική Εταιρεία Βυζαντινή Θεσσαλονίκη
- Εταίρος 3 του έργου - Association Eco Nevrokop
- Εταίρος 4 του έργου - AGENCY FOR ECONOMIC DEVELOPMENT HIGH WESTERN RHODOPES

Ο εγκεκριμένος προϋπολογισμός του έργου Enter-Value ανέρχεται στις **595.117,00 €** ενώ ο διαθέσιμος προϋπολογισμός για τον Εμπορικό Σύλλογο Θεσσαλονίκης ανέρχεται στις 218.159,40€.

Τα καθήκοντα του αναδόχου αναλυτικά περιλαμβάνουν:

#### ΜΕΡΟΣ Α. ΑΝΑΛΥΤΙΚΗ ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΚΑΘΗΚΟΝΤΩΝ ΑΝΑΔΟΧΟΥ

ΤΙΤΛΟΣ ΠΑΡΑΔΟΤΕΟΥ	ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ
<p><b>D.1.1.2</b> – Οργάνωση Εναρκτήριας Εκδήλωσης (kick off meeting) του έργου στη Θεσσαλονίκη</p>	<p>Ο Ανάδοχος θα είναι ο υπεύθυνος διοργάνωσης σε συνεργασία με την Αναθέτουσα Αρχή της Εναρκτήριας Εκδήλωσης του έργου. Η συνάντηση θα είναι διάρκειας μίας ημέρας και θα πραγματοποιηθεί στη Θεσσαλονίκη. Στη συνάντηση αναμένεται η συμμετοχή 20 ατόμων. Προβλέπονται δύο ελαφριά γεύματα, ένα πλήρες γεύμα, δύο διαλείμματα με καφέ &amp; συνοδευτικά, φάκελος με στυλό, μπλόκ, ατζέντα &amp; πληροφοριακό υλικό για κάθε συμμετέχοντα, Οργάνωση-Επικοινωνία-Δημοσιότητα.</p> <p><b>ΠΑΡΑΔΟΤΕΑ:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>⇒ Έκθεση Αναφοράς – Πρακτικά</li> <li>⇒ Λίστα συμμετεχόντων</li> <li>⇒ Ατζέντα-Πρόσκληση</li> <li>⇒ Φωτογραφικό Υλικό</li> <li>⇒ Δελτίο Τύπου</li> </ul>
<p><b>D.1.1.3</b> – Τεχνική Υποστήριξη Διαχείρισης και Διοίκησης</p>	<p>Παροχή υπηρεσιών τεχνικής υποστήριξης διαχείρισης και διοίκησης του έργου συμπεριλαμβανομένων των αναφορών προόδου και της συνεχούς καθημερινής τεχνικής καθοδήγησης και παρακολούθησης του έργου.</p> <p><b>ΠΑΡΑΔΟΤΕΑ:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>⇒ (4) Εκθέσεις Προόδου (Progress Reports)</li> <li>⇒ (4) Εκθέσεις Οικονομικής Αναφοράς (Technical and Financial Reports)</li> <li>⇒ (1) Τελική Έκθεση</li> </ul> <p>Ειδικότερα το παραδοτέο περιλαμβάνει:</p>



	<p>Το παραδοτέο περιλαμβάνει την τεχνική υποστήριξη κάλυψης των αναγκών διαχείρισης των δράσεων και της εφαρμογής του έργου. Ειδικότερα περιλαμβάνεται ο σχεδιασμός, οργάνωση και συντονισμός των δραστηριοτήτων του έργου και η οργάνωση και εφαρμογή του συστήματος διαχείρισης του προγράμματος και ειδικότερα η κατάρτιση των εκθέσεων αναφοράς (ενδιάμεσων και τελικής). Αναλυτικότερα περιλαμβάνει την καθημερινή διαχείριση και συντονισμό, τη σύνθεση των στοιχείων και δεδομένων που τροφοδοτούν οι εταίροι, προετοιμασία και σύνταξη 4 Αναφορών προόδου, καθώς και την υποστήριξη της ομάδας διοίκησης για τις ενέργειες συντονισμού μεταξύ των εταιρών.</p> <p>Ειδικότερα η εργασία περιλαμβάνει:</p> <ol style="list-style-type: none"><li>1. Υποστήριξη στην τήρηση των υποχρεώσεων απέναντι στους φορείς που απαρτίζουν το εταιρικό σχήμα του έργου όπως αυτές απορρέουν από το Partnership Agreement, τη Σύμβαση Χρηματοδότησης και τα προγραμματικά έγγραφα του Προγράμματος (Project Manual, ΥΠΑΣΥΔ, κλπ.)</li><li>2. Κατάρτιση των, ανά εξάμηνο, αναφορών προόδου φυσικού και οικονομικού αντικειμένου</li><li>3. Υποστήριξη έναντι των υποχρεώσεων έναντι της Κοινής Γραμματείας, της Διαχειριστικής Αρχής καθώς και σε κάθε άλλη αρμόδια αρχή, εκτός αυτών (ενδεικτικά προβλέψεις δαπανών, προβλέψεις συμβασιοποιήσεων, προβλέψεις απορροφήσεων) που ενδεχομένως ζητηθούν από αυτούς.</li><li>4. Συμμετοχή σε συναντήσεις που αφορούν στο έργο</li><li>5. Μέριμνα ώστε οι δαπάνες που υποβάλλονται από τον φορέα του να έχουν πραγματοποιηθεί σύμφωνα με τις ειδικότερες οδηγίες περί υποχρεώσεων των δικαιούχων (όπως κανόνες δημοσιότητας, κανόνες τήρησης υποχρεώσεων ως προς τα λογότυπα του προγράμματος, κλπ.)</li><li>6. Σύνταξη εισηγήσεων προς την αρμόδια, για την κατάρτιση των τευχών δημοπράτησης, υπηρεσία. Οι εισηγήσεις θα περιλαμβάνουν</li></ol>
--	--

	<p>την αναλυτική περιγραφή του φυσικού αντικειμένου, τον αναλυτικό υπολογισμό του οικονομικού αντικειμένου σύμφωνα με το εγκεκριμένο τεχνικό δελτίο πράξης, καθώς και κάθε άλλο διευκρινιστικό στοιχείο που ενδεχομένως ζητηθεί από την υπηρεσία.</p> <p>7. Παρακολούθηση της εξέλιξης υλοποίησης του έργου με σκοπό την πληρέστερη δυνατή συμπλήρωση των εξαμηνιαίων αναφορών προόδου φυσικού και οικονομικού αντικειμένου.</p>
--	--

## ΧΡΟΝΟΔΙΑΓΡΑΜΜΑ

ΠΑΡΑΔΟΤΕΟ	ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΥΠΟΓΡΑΦΗ ΤΗΣ ΣΥΜΒΑΣΗΣ	ΧΡΟΝΟΔΙΑΓΡΑΜΜΑ ΥΛΟΠΟΙΗΣΗΣ
<b>D.1.1.2</b> – Οργάνωση Εναρκτήριας Εκδήλωσης (kick off meeting) του έργου στη Θεσσαλονίκη	Εντός δύο (2) μηνών από την υπογραφή της σύμβασης	M1 – M2
<b>D.1.1.3</b> – Technical or scientific Expertise	Από την υπογραφή της σύμβασης έως την ολοκλήρωση του έργου	M1-M24

## ΜΕΡΟΣ Β - ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΑΝΤΙΚΕΙΜΕΝΟ ΤΗΣ ΣΥΜΒΑΣΗΣ

Η παρούσα σύμβαση χρηματοδοτείται κατά 85% από το Ευρωπαϊκό Ταμείο Περιφερειακής Ανάπτυξης και κατά 15% από Εθνικούς Πόρους μέσω του Προγράμματος Δημοσίων Επενδύσεων.

Το αντικείμενο της σύμβασης περιλαμβάνεται στο έργο **Creating new value chain based upon an holistic enterprise support mechanism** και ακρωνύμιο **ENTERVALUE** η οποία έχει ενταχθεί στο Interreg ΕΛΛΑΔΑ ΒΟΥΛΓΑΡΙΑ 2014-2020 με βάση την Σύμβαση Χρηματοδότησης (Subsidy Contract) No. B6.3a.17r Εκτιμώμενη αξία σύμβασης **9.700,00 €** (συμπεριλαμβανομένου του ΦΠΑ 24%).

Η προϋπολογιζόμενη δαπάνη ανά παραδοτέο είναι η εξής:

α/α	Είδος εργασίας	Προϋπολογιζόμενη δαπάνη (σε €)
1	<p><b>D.1.1.2– Οργάνωση Εναρκτήριας Εκδήλωσης (kick off meeting) του έργου στη Θεσσαλονίκη</b></p> <p>⇒ Δύο ελαφριά γεύματα 190,00€,</p> <p>⇒ Ένα πλήρες γεύμα 200,00€</p> <p>⇒ Δύο διαλείμματα με καφέ &amp; συνοδευτικά 120,00€,</p> <p>⇒ 20 φακέλους με στυλό, μπλόκ, ατζέντα &amp; πληροφοριακό υλικό 40,00€,</p> <p>⇒ Οργάνωση-Επικοινωνία-Δημοσιότητα 150,00€</p> <p><b>ΣΥΝΟΛΟ 700,00€</b></p>	564,52€
3	<p><b>D.1.1.3 – Τεχνική Υποστήριξη Διαχείρισης και Διοίκησης</b></p> <p>⇒ (4) Εκθέσεις Προόδου (Progress Reports)</p> <p>⇒ (4) Εκθέσεις Οικονομικής Αναφοράς (Technical and Financial Reports)</p> <p>⇒ (1) Τελική Έκθεση</p> <p><b>ΣΥΝΟΛΟ 9.000,00€</b></p>	7.258,06 €
<b>ΣΥΝΟΛΟ ΧΩΡΙΣ ΦΠΑ</b>		<b>7.822,58</b>
<b>ΦΠΑ 24%</b>		<b>1. 877,42</b>
<b>ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ</b>		<b>9.700,00</b>

## **ΧΡΟΝΙΚΗ ΔΙΑΡΚΕΙΑ – ΚΑΤΑΒΟΛΗ ΑΜΟΙΒΗΣ**

### **ΧΡΟΝΙΚΗ ΔΙΑΡΚΕΙΑ**

Η χρονική διάρκεια της σύμβασης ορίζεται από την υπογραφή της έως την ημερομηνία ολοκλήρωσης του έργου όπως αυτή ορίζεται στο εγκεκριμένο τεχνικό δελτίο.

### **ΚΑΤΑΒΟΛΗ ΑΜΟΙΒΗΣ**

Η αμοιβή θα καταβάλλεται τμηματικά και ανάλογα με την πρόοδο υλοποίησης του έργου. Ειδικότερα και ανά παραδοτέο η αμοιβή θα καταβληθεί ως εξής:

D. 1.1.2 Εντός μήνα μετά από την υποβολή σχετικής απολογιστικής έκθεσης υλοποίησης.

D.1.1.3 Ανάλογα με την πρόοδο των εργασιών και για διάστημα όχι μικρότερο του τριμήνου και μετά από την υποβολή έκθεσης προόδου εξέλιξης των εργασιών.

### **ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ**

Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να απευθυνθείτε στη γραμματεία του Εμπορικού Συλλόγου Θεσσαλονίκης, τηλ. 2310547887, 2310538790, email: empsylth@otenet.gr.

### ***ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΣΥΛΛΟΓΟΣ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ***